

Sell & Lease Back

Ich biete Ihnen neutrale Beratung die Garantie für das günstigste Angebot. Und das Ganze für einen fixen Pauschalbetrag von € 270.-

FAQ

Wieso neutral?

Wenn Sie nach Sell-and-Lease-Back Anbietern recherchieren, wird Ihnen natürlich jeder versuchen die eigene Leistung als die beste zu verkaufen. Als unabhängiger Restrukturierer der bereits mit allen Anbietern gearbeitet hat, besitze ich den Überblick und kann den für Sie am besten geeigneten Anbieter empfehlen.

Warum garantiert am günstigsten?

Als Sanierungsspezialist arbeite ich regelmäßig mit Sell-and-Lease-Back Anbietern zusammen. Somit kennen ich zum einen den Möglichen Verhandlungsspielraum, aber was wichtiger ist: Ich erhalte deutlich bessere Konditionen für meine Kunden da ich immer wieder Kunden bringen kann. Die Anbieter wollen, dass ich ihnen Kunden bringe, und im Gegenzug erhalte ich bessere Konditionen für Sie.

Warum nur ein Pauschalbetrag von € 270.-? Wo ist der Haken?

Ich könnte jetzt behaupten die Suche nach Anbietern, das Einholen von Angeboten und das Auswerten sei eine aufwändige und zeitintensive Arbeit. Das war beim ersten Mal vor vielen Jahren sicher richtig, aber nach 30 Jahren Erfahrung brauche ich kaum noch Zeit und Aufwand. Ich habe alle erforderlichen Informationen längst parat und weiß, wen ich anrufen muss. Mein Aufwand für Sie das beste Angebot zu finden ist daher minimal. Außerdem möchte ich, dass mich möglichst viele Kunden kennenlernen und evtl. bei einem Mandat berücksichtigen. Daher ist es mir wichtiger Kontakte zu knüpfen und mir einen Ruf als jemand zu erarbeiten der hält, was er verspricht, als möglichst viel bei der Vermittlung eines Sell-and-Lease-Back Angebotes zu verdienen.

Wie ist der Ablauf?

- Wir führen ein erstes Sondierungsgespräch und besprechen die Rahmenbedingungen
- Sie stellen uns wirtschaftliche Unterlagen und Unterlagen zum Leasingobjekt zur Verfügung (Auftragsbestätigung, Rechnung, Stand Betriebsstunden / KM-Stand
- Wir ermitteln den Marktwert und machen Ihnen ein Angebot
- Nach Vorliegen aller Unterlagen und Ihrer Angebotsannahme benötigen wir ca. 5 Werktage für die Kreditprüfung
- Danach zahlen wir den Kaufpreis an Sie aus

Wie lange dauert es bis den Kaufpreis ausbezahlt wird?

Ab Ihrer Zusage ca. 7 Werktage

Welche Unterlagen benötigen wir?

Letzter testierter Jahresabschluss, Dezember BWA letzten Jahres und BWA des aktuellen Monats mit Summen und Saldenlisten

Übersicht

Wirtschaftlichste Lösung Sell-and-Lease Back			
Branchen	Objekte Neu oder Gebraucht	Rahmenbedingungen	Situationen
Mittelstand	Maschinen, Anlagen	Alle Vertragsarten Leasing und Mietkauf	Investitionen Sprunginvestitionen Sondersituationen
Produzierendes Gewerbe	Fahrzeuge, Anhänger, Auflieger	Individuelle Zahlungsmodalitäten (linear, degressiv, saisonal)	€ 100 K - € 5 Mio.
Baubranche	Baumaschinen	Laufzeiten 12-84 Mon. (1- 7 J)	
	IT-Hard- & Software	Keine zusätzlichen Sicherheiten	

Für Fragen oder weitere Informationen erreichen Sie mich hier:

Tel.: +49 (0)1522 464 3550

E-Mail: Uwe.Rembor@InterimsManagement.biz

Online Terminvereinbarung für ein kostenloses und unverbindliches Informationsgespräch

<http://interimsmanagement.biz/Kostenlose-Sprechstunde/>